

本报讯 2016年5月,第一辆“小二租车”出现在海口街头,海南正式迎来“共享汽车”时代。用户只要在APP上传驾照、身份证等个人资料,注册成功后就可以在指定的停车网点取车还车,使用过程方便快捷。随着用户的逐年增长,海南共享汽车市场也从一家独大发展为群雄角逐的局面。多家共享汽车运营企业看好海南的发展前景,纷纷谋划布局,抢占未来市场。  
记者 张野 文/图

## 用户感受

### 开共享汽车方便又划算,他打消买车念头

2016年,共享汽车进入海口的时候,金海就有所耳闻,但直到今年5月份,他才成为用户。

“那时候父母来海口看我,我去机场接他们,看到机场有共享汽车,想着有车带他们四处转转比较方便,就租了一辆。”接下来几天,金海每天开着共享汽车带着父母游玩,这也让他开始“迷恋”上了共享汽车。“确实很方便,随用随租,性价比也高。”渐渐地,租车出行成为金海的生活习惯。

金海告诉记者,他所租赁的共享汽车是燃油车,价位基本上在15万到20万元之间,属于中高档车型。有时候参加聚会,金海就会开车前往,虽然大家都知道

车是租的,但金海觉得无所谓。“我之前一直有买车的打算,还差点买了二手车,但是现在我的想法变了,买车就是为了方便,既然现在开共享汽车这么方便,就没必要买了。”

金海算了一笔账,他每周租车两次,平均每次花90多元,“如果买了车,油钱、保险都是一大笔支出,和租车相比不划算。而且我身边好多有车的朋友都不愿意开车了,要么骑电动车,要么骑共享单车,这更坚定了我不买车的念头。”金海认为,目前海南在大力发展新能源汽车,未来共享汽车网点会越来越来多,使用也会越来越方便。

### 新手司机拿共享汽车“练手”,越“练”越喜欢

拿了驾照买了新车,但是不敢上路,这是很多新手司机都有过的“尴尬”。今年3月份,90后小沈终于拿到了梦寐以求的驾驶证,家人也把买车一事提上了日程,但小沈对自己的驾驶技术没有太大把握,“要是能有车练练手就好了。”

有一天,小沈发现,距离她住处不到一公里的地方就有一个共享汽车网点。于是从4月份开始,小沈只要有空,就会到网点租一辆共享汽车代步。“刚开始肯定不适应,上路的时候都不敢踩油

门,只能一直跟着前面的车。”小沈说,开的次数多了,她的胆子也大了。

除了上下班代步外,小沈平时有空也会开着共享汽车在海口街头“闲逛”。为了熟悉不同的车型,小沈还在3家共享汽车平台上进行了注册,“燃油车、新能源汽车、小型车、中型车都开过。”现在小沈的驾驶技术越来越好,而她也越来越喜欢共享汽车,“已经习惯了,共享汽车确实方便,每天用车时间不长,也花不了多少钱。”小沈说。

## 记者体验

### 共享汽车开19分钟花费10.7元

共享汽车有多方便?具有哪些优势?记者对此进行了体验。

记者下载了一款共享汽车APP,操作界面很简洁,地图上显示着距离记者最近的海南大厦网点的车辆基本型号、续航里程和价格等内容。记者完成一系列注册及认证程序后,点击“用车”就成功预订了一辆共享汽车,整个过程不超过1分钟。

预订成功后,记者前往海南大厦网点取车,随后开车前往另

一个网点还车。到达目的地后,记者再次进入APP,手机页面停留在“车辆控制”,页面上多了“还车”按钮。记者点击“还车”,只听见“咔”的一声,车门自动上锁,手机跳转到收费页面,显示“用车19分钟,此次消费共计10.7元,其中起步价5元,费用5.7元”。记者支付费用后,页面提示“分享此次订单可以领取代金券”,记者分享后获得了5.2元代金券,可以下次用车时使用。

### 相同的路程,开共享汽车比坐出租车网约车实惠

为了了解共享汽车在性价比上是否有优势,记者分别乘坐出租车、网约车及开共享汽车,从海口金盘夜市前往汇隆广场,路程大约3公里(编者注:因测试时间地点的差异,对比结果不具有普遍性和绝对性)。结果显示,出租车用时19分钟(含等车时间),花费11元;网约车用时13分钟(含

等车时间),花费10元;共享汽车用时12分钟(含前往取车网点时间),花费8元。

综合比较,无论是时间成本还是经济成本,共享汽车都比其他两种出行方式更有优势。

# 现身海南两年多 共享汽车咋样了?



海口街头的共享汽车

## 共享汽车运营企业

### “每辆车日均使用3.5次,用户一直在增长”

早在2016年5月,海南一家本土共享汽车运营企业就结合市场需求在海口推出纯电动汽车分时租赁服务。据悉,该公司目前在全岛共布局2100余辆共享汽车,主要集中在海口和三亚,其中海口有1200余辆,网点涵盖机场、高铁站、车站等交通枢纽及大型社区、景区酒店、大学城等地。

该公司副总裁刘倩介绍,据统计,目前每辆车的日均使用次数有

3.5次,最高可达9次,平均用车时长在2小时左右,单次用车里程在22公里到25公里之间,“这也符合共享汽车短途出行的定位。”

用户群体方面,游客用户增长迅速,“游客用车最开始只占20%左右,现在已经基本达到50%到60%,共享汽车的大众接受度越来越高了。”刘倩介绍,该公司车辆投放一直在增长,而每个月注册的用户也在增长。

### 共享汽车在海南有很大发展空间

今年1月进入海南的一家共享汽车运营企业,如今已在全省布局约2000辆共享汽车。由于该公司共享汽车均为燃油车,在续航方面比新能源汽车有优势,所以发展迅速。“现在每辆车都能保证日均使用次数在1次以上,平均用车时间为3个小时左右,用户以90后为主。”该品牌海口分公司经理王启亿说,他们公司看好共

享汽车的发展前景,“未来一定在汽车租赁行业占据主导地位。”

刘倩也认为,共享汽车在海南有很大的发展空间,“去年年底,海南省政府出台《海南省旅游发展总体规划(2017-2030)》,预计2021-2025年全省旅游总人数达到1.1亿人次,加上明年开始限制外地车辆进岛,这些都是发展共享汽车的‘利好消息’。”她说。

## 业内人士

### 数家企业鏖战海南,带来竞争压力也带来机遇

《2017中国新能源汽车分时租赁发展报告》显示,中国汽车共享出行用户直接需求在2015年约为816万次/天,2018年有望增长至3700万次/天,潜在市场容量有望达到1.8万亿元。

记者了解到,目前海南除了本土的共享汽车运营商外,已有多家共享汽车品牌入驻,全省共享汽车投入运营车辆已破万。

在刘倩看来,数家企业鏖战海南是一件好事,“共享汽车企业入局必然带来竞争压力,但同时也会带来机遇。”刘倩认为,越多共享汽车企业进入海南,就越能带来规模效应,刺激市场的同时也加强了用户共享,“你培养

的用户可能会为我所用,我培养的用户也可能去用你的车。”

为了抢夺更大的“蛋糕”,各家共享汽车企业也纷纷“出招”,刘倩和王启亿都表示,公司下半年将加大对市场车辆的投放,以抢夺更多用户群体和市场资源。

王启亿说,今年年底,他们公司将上线首批新能源共享汽车,目前正在着手布局充电桩建设,“新能源汽车毕竟是大趋势,接下来将逐渐减少燃油车的数量。”

刘倩透露,他们也在加快新车投放的速度,保守估计今年年底将新增共享汽车2000辆左右。“我们也希望有关部门能够从公共资源管理、基础设施建设方面给予一定的支持,比如加大新能源汽车的推广力度、增加对基础设施方面的投入等。”刘倩说。