



据新华社电 买菜靠网购,吃饭靠外卖,教育靠网课,开会靠视频……疫情以来的“宅生活”带火了“宅经济”,一批新业态迎来爆发式增长,相关企业利润大涨。“宅经济”到底是一场意外崛起,还是未来趋势?还会有哪些投资新“风口”?

买菜靠网购,吃饭靠外卖,教育靠网课,开会靠视频……

火红“宅经济”意外崛起还是未来趋势?

“宅经济”带动企业利润“涨涨涨”

“宅生活”给多个行业带来利好。钉钉、腾讯会议、百度网盘、猿辅导等远程办公、教育软件用户数量激增;叮咚买菜、盒马鲜生、拼多多交易量抢眼;阿里巴巴、腾讯、美团、京东等互联网公司市值屡创新高。

在已发布的上半年业绩预告中,“宅经济”相关上市公司利润涨幅惊

人。速冻食品企业三全食品,预计上半年净利润同比增长390%至420%;小家电热销的小熊电器,预计净利润增长80%至110%;游戏娱乐公司三七互娱,预计净利润增长35.5%至45.2%。

在国际贸易大幅萎缩的背景下,上半年“宅经济”产品出口也较快增长,笔记本电脑、手机出口分别增长9.1%、0.2%。

看似“意外”走红,其实早有准备

在部分专家和市场人士看来,“宅经济”走红看似一场“意外”,其实背后是相关企业早有准备、提前布局,面对突如其来的疫情带来的市场变化,能够快速调整、顺应新需求。

“我们此前就看到快节奏、‘宅生活’的趋势,因此对产品重点作出调整,推出了沙琪玛、小面包、酸辣粉等系列新品;花大价钱改造的智能制造‘无人工厂’,也在疫情期间凸显优势;再加上这几年大力发展电商业务,上半年业绩飘红在意料之中。”盐津铺子食品股份有限公司董事长张学武表示。

实际上,无论是运动健身、

智能家居、方便速食等相关产品热销,还是移动办公、远程教育、在线娱乐等相关服务需求激增,或是“直播带货”等销售方式备受青睐,这些“风口”在疫情前就已经显现。只不过疫情按下了“快进键”,加速了这些趋势,也倒逼企业加快数字化转型。

不少企业家认为,“宅经济”本质上是互联网经济,核心是数字化。新产品、新服务大幅提升了消费体验,迎合了新一代年轻人的消费习惯,红火是趋势,也是必然。

“宅经济”下还有哪些“风口”?

“宅经济”还能火多久?企业和广大投资者还能抓住哪些“风口”?

中国社会科学院财经战略研究院研究员李勇坚表示:“在信息技术进步及普及、商业模式创新等因素影响下,‘宅经济’仍会继续火下去,未来一段时间都会以较快速度发展。”

专家指出,寻求投资机会,不仅要关注疫情带来的短期影响,更要把握疫情过后哪些消费行为和习惯随之改变,哪些改变将长期存在。

“疫情之后还会诞生很多新的商业机会。”长期研究企业的北京大学教授陈春花认为,线上娱乐、游戏、教育、知识付费和远程办公,零售业及物流配送、社区服务的线上线下融合,智慧城市和大健康等领域,都会迎来不错的发展。

大势所趋,机会所在,从政策调整也能一窥端倪。人力资源和社会保障部等部

门不久前发布的9种新职业中,与“宅经济”密切相关的互联网营销师、信息安全测试、在线学习服务师名列其中。

国家发展改革委等13个部门近日公布《关于支持新业态新模式健康发展 激活消费市场带动扩大就业的意见》,包括在线教育、互联网医疗、线上办公、数字化治理、产业平台化发展等15种新业态新模式发展将得到政策全面支持。

业内人士普遍认为,随着国家大力推动“宅经济”,数字经济发展以及5G时代来临,一大批“新风口”“新机遇”将随之而来。但企业能否站上“风口”、抓住机遇,归根到底取决于自身眼力、魄力和实力。

银行间与交易所债市互联互通启动

据新华社电 记者19日从中国人民银行获悉,人民银行、证监会近日联合发布公告,同意银行间债券市场与交易所债券市场相关基础设施机构开展互联互通合作。待债券跨市场发行与交易的“道路”修通后,将进一步便利债券投资者,促进资金等要素自由流动。

近年来,我国债券市场发展取得长足进步,有力支持了实体经济发展。截至今年6月末,我国债券市场托管余额107.8万亿元,公司信用类债券托管余额25万亿元,成为仅次于信贷市场的实体经济融资第二大渠道。

不过,我国银行间债券市场与交易所债券市场之间,一直缺乏债券跨市场发行与交易的机制

安排,相关基础设施也未互联互通。为进一步便利债券投资者,促进我国债券市场高质量发展,人民银行、证监会近日联合发布公告,同意银行间债券市场与交易所债券市场相关基础设施机构开展互联互通合作。

央行有关部门负责人介绍,此次两个市场基础设施互联互通,具体分为交易前台连接和托管结算后台连接两个部分。

央行有关部门负责人表示,债券市场基础设施实现互联互通,有利于促进资金等要素自由流动,形成统一市场和统一价格,为货币政策顺畅传导和宏观调控有效实施奠定坚实基础,更好地服务实体经济。

市场回调后行情还在吗?

后市将在3200点-3400点间震荡

在7月以来的一波上涨行情中,国泰君安研究所旗帜鲜明地提出了“看好3300,静待3500”观点。上周从上周初冲击3500点,到上周五守3200点,上证综指的继续上行遇到阻力,后市将走向何方?

7月19日,国泰君安最新的策略研

报以《放下突破的执著,重回震荡》为题。研究所所长黄燕铭表示,后面市场将在3200-3400点横盘震荡,风格则从金融和周期切换回到科技和消费。

当前市场对科技的担忧,短期压力来自解禁的流动性冲击,中期来自外部关系对风险偏好的影响。 中证

本版股评文章作者联合声明:在知情的范围内,本机构、本人以及财产上的利害关系人与所评价的证券没有利害关系。股评仅供参考,投资风险自担。

为您服务

收费标准:120元/cm高度/天 本栏目每周一至周六刊出

广告热线:66709358 13876786958

求职、家教、家政300元/CM高度/周

以下信息仅供参考,不作为合同依据,如有纠纷可通过法律途径解决,本报恕不负责。

为更好地服务全省各市客户

本栏目特与海南省各市县邮政局合作,让您在当地邮局就能轻松办理寻人、招聘、出租转让、遗失声明等分类广告。

琼海邮政局:15595967253 万宁邮政局:13807626186

屯昌邮政局:18907519923 儋州邮政局:13976783383

公告

某单位工程预算审计咨询机构入围比选公告

一、项目内容:通过报名自荐及评比考察的方式,择优选择审计机构入围,诚邀具备工程审计能力的机构参加。
二、资格要求:1.在中华人民共和国境内注册,具有独立承担民事责任能力的法人;2.有依法缴纳税收和社会保障资金的良好记录;3.营业执照经营范围须含工程审计服务业务;4.法律、行政法规规定的其他条件;5.本项目实行资格后审,接受报名不代表资格审查通过。
三、报名截止时间及要求:1.报名时间:2020年7月15日至2020年7月30日上午8:30至11:30,下午15:30至17:00(周末除外)2.报名要求:仅接受现场报名;地址:海口市美兰区碧海大道10号;联系人:吴晨,18389875753

关于邀请参与2020年度龙华区老旧小区微改造项目(国贸大院)及2020年度龙华区老旧小区微改造项目(市政府宿舍、新华办事处)设计单位的公告

2020年度龙华区老旧小区微改造项目(国贸大院)位于龙华区金霞街道,项目总投资982.21万元,总改造范围1个小区390户(具体以龙华区行政审批服务局批复为准);2020年度龙华区老旧小区微改造项目(市政府宿舍、新华办事处)位于龙华区中山街道,项目总投资1286.95万元,总改造范围2个小区511户(具体以龙华区行政审批服务局批复为准)现需向社会公开引进设计单位。请自公告发布之日起三个工作日内以密封报价函的形式报到我司项目部。截止7月22日下午18点00分停止报价,逾期不受。
联系地址:海口市龙华区海秀中路84号龙华城投大厦3楼
邮箱:lhct@haikou.gov.cn
海口市龙华区城市投资控股有限公司
2020年7月20日

合作

林地合作项目公告

现有林地项目寻求合作,欢迎社会各界人士报名:
1.林地位置:乐东县千家镇附近
2.林地面积:4000亩左右(合作时间16年)
3.报名截止时间:2020年7月24日
联系人:黎先生 13876535559
2020年7月16日

遗失声明

遗失声明

海口中升宏达汽车销售服务有限公司不慎遗失汽车销售收款收据蓝联,合同黄联编号0000803。客户名称:陆春云;票据号0001123金额2000元,0002332金额1000元,特此声明作废。

遗失声明

海南源安隆药品超市连锁有限公司乐东黄流金叶路分店营业执照(副本)一本,统一社会信用代码:9146903324134777T;药品经营许可证(副本)一本,证号:琼DB250060(III),声明作废。

遗失声明

海南源安隆药品超市连锁有限公司乐东黄流一品红一分店营业执照(副本)一本,统一社会信用代码:9146903324134013G;药品经营许可证(副本)一本,证号:琼DB250093(III),声明作废。

遗失声明

海南源安隆药品超市连锁有限公司乐东黄流海分店营业执照(副本)一本,统一社会信用代码:9146903324135059E;药品经营许可证(副本)一本,证号:琼DB250058(III),声明作废。

遗失声明

定安龙河书煥楼收购点不慎遗失工商营业执照正、副本,注册号:469025600082001,特此声明作废。

遗失声明

黄龙仲是定安宏城水岸9幢2单元1202的业主,不慎遗失于2010年2月6日和2011年8月30日开具的房款及办证费收据;编号为0803733、0007596和0007952;房款金额为82402.24元及办证费金额为17953.55元,声明作废。

遗失声明

海南邦芒企业服务有限公司遗失人力资源服务许可证,编号:2019001号,声明作废。

欢迎

在本栏目刊登广告