



最后一届巴菲特慈善午餐拍卖活动落幕

1.28亿元!

“股神”约饭价格创纪录

经过5天43轮的激烈竞拍,从999999美元一路加价到19000100美元(约合人民币1.28亿元),美东时间17日22时30分,2022年巴菲特午餐拍卖终于尘埃落定。

拍卖尾声阶段,两名买家展开激烈角逐。一位j字母开头的买家一度大幅领先并不断提高出价。但在最后一分钟,W字母开头的买家以100美元的微弱优势逆转,拍下了午餐。目前,买家们的个人信息暂未公开。

有人不禁要问,一群顶级富豪,狂掷数千万美元,就为了吃顿牛排和薯条?巴菲特午餐究竟有什么魔力?
中新

巴菲特慈善午餐最初拍卖仅2万到2.5万美元

本轮拍卖之所以备受关注,不仅是因其受疫情干扰时隔两年才得以重新举办,更是因为2022年将是最后一届巴菲特慈善午餐拍卖活动。

按照格莱德基金会官网此前的介绍,作为最后一届午餐会,竞拍成功者将能携带7位客人与巴菲特在曼哈顿的Smith&Wolensky牛排馆共进午餐。

与1900万美元的天价相比,这家餐馆的26盎司上等肋骨牛排售价约为70美元。有人曾指出,巴菲特之所以选定这里,只是因为这是一家他自己常来“吃个便饭”的餐厅。

资料显示,巴菲特慈善午餐的首次拍卖始于2000年,截至2019年已连续举办了20届。拍卖源于巴菲特已故的第一任妻子苏珊·汤普森的想法,她生前长期保持着与格莱德基金会的紧密合作。50多年来,格莱德基金会一直为有需要的人提供热饭、医疗和住所、儿童保育和家庭服务。

拍卖最初,巴菲特午餐的成交价还相对“亲民”,只需2万到2.5万美元。直到2003年,拍卖首次在eBay上公开进行,成交价格直接翻了10倍,达到25万美元。

随后十余年来,午餐会的竞拍价格节节攀升,2008年首次突破百万美元,此后每一次的中标金额均超过100万美元,并在2019年达到457万美元的高值。

累计募集5300万美元善款

据格莱德官网消息,本次拍卖结束后,午餐会已累计为格莱德基金会募集了5300万美元的善款,午餐的净收益用于慈善事业。

实际上,天价午餐背后,让大家感兴趣的并不是饭菜,而是吃饭的人。作为前世界首富的巴菲特,从11岁开始投资股票,靠着对资本市场的独特嗅觉被大众誉为“股神”。

得益于“股神”的光环,午餐会不仅被商界精英视为与大佬学习交流的契机,更是证明自身财力、甚至登上新闻头条的绝佳机会。

在过去20年里,有几十位来自不同国家、不同行业的传奇人物争相与巴菲特成功“约饭”。

被“偷走”的购置税补贴

优惠政策实施后,4S店变相涨价,套路一出接着一出

5月8日,张伟(化名)在河南一家4S店里谈好了优惠价格,交了定金,约定6月5日之前交车。随后,在向销售顾问咨询如何享受购置税补贴政策时,他被告知,因为这项补贴的实施,此前的优惠取消。这样里外一算,购车落地价起码还要再加5000元。

而在各大社交平台上,“4S店变相涨价”的吐槽比比皆是。但4S店同样倍感委屈,自疫情以来,整个汽车流通领域严重受挫,一度传出每天平均倒闭10家左右4S店的消息,汽车行业遭整体遇冷。

据《中国新闻周刊》

购置税优惠措施实施,购车优惠却取消了

5月8日,张伟在河南一家4S店里谈好了优惠价格,交了定金,约定6月5日之前交车。随着交车日期临近,他看到国家发布了购置税减半征收的政策。政策规定:“购置日期在2022年6月1日至12月31日期间内且单车价格(不含增值税)不超过30万元的2.0升及以下排量乘用车,减半征收车辆购置税。”这意味着,自己所购买的20万元出头的这辆合资车,能再省下1万多元。

但喜悦的心情还没持续多久,他就被泼了一头冷水。在向销售顾问咨询如何享受该政策时,他被告知,因为这项补贴的实施,此前的优惠取消。这样里外一算,购车落地价起码还要再加5000元,而且没有确切提车日期。销售顾问还说,想退定金可以随时退,现在说难听点就是价高者得。

张伟愤愤不平,感觉国家给予消费者的补贴被4S店“偷走”了。他觉得4S店没有契约精神,于是向厂家投诉。

几天后,他接到销售顾问新的通知,称当日即可提车,并按照合同价格减税。再一问,得知车价是减了,但原本谈好的贷款利息又增加了4000元。

“定价是企业市场行为,很难界定是否合理”

近两周以来,与张伟有着类似经历的不在少数。在各大社交平台上,“4S店变相涨价”的吐槽比比皆是,都说购置税减半的政策“优惠了个寂寞”。

在购置税优惠政策发布当晚,一家东风本田4S店最先传出涨价消息。这家经销商的工作人员发布群公告称:“正式通知,明天开始,所有车型价格回调,购置税减免多少加多少。”

据记者了解,确实有个别东风本田4S店在购置税减征通知发布后收窄了优惠幅度。比如,北京一家东风本田4S店内,针对CR-V优惠收窄7000元,艾力绅收窄8000元。

有网友在一家奔驰4S店也遭遇到了相同的状况。这位消费者表示,在得知购置税减半政策后,第一时间去4S店下订。没想到,第二天店内销售告知他,订购车辆涨价1.1万元,与购置税减免价格相当。

消费者协会工作人员也表示,给汽车定价是企业市场行为,很难界定是否定价合理。

实际上,经销商在最终售卖价格上的调价行

为并不易于从法律层面进行约束。律师告诉记者,消费者如果认为自己遭遇价格违法行为,有权进行举报,政府价格主管部门应当为举报者保密。

疫情影响汽车行业,4S店只能先顾眼前利益

购置税减征政策在刺激消费者的同时,也让部分经销商看到了机会,于是纷纷将原定优惠收窄。在消费者看来,国家补贴的是消费者而非4S店这样的经营主体,因此而收窄甚至取消优惠实属无理。

但4S店同样倍感委屈,自疫情以来,整个汽车流通领域严重受挫,一度传出每天平均倒闭10家左右4S店的消息。且如今车源不稳定,部分车型提车时间长达半年,店内可售车辆的数量十分受限,如果不能在少量的成交车型上获得更高的利润,店面就会无法维持。

“4S店不是不知道这样做很伤客户,但如果先顾眼前利益,可能整个店都没有了,更谈不上什么长远发展。这样的局面,在三四年前几乎都不可想象。说到底,还是行业整体遇冷,让问题集中爆发了出来。”一位经销商感叹。

比亚迪汉家族&2022款唐EV耀动海南!

6月16日,比亚迪汉家族&2022款唐EV上市发布会-海南站在海口希尔顿酒店隆重举办,带来汉EV创世版、汉DM-i、汉DM-p、汉EV千山翠限量版以及2022款唐EV五款车型。新车在外观、内饰及动力方面都进行了升级,以进阶之姿,耀目登临海南。

汉EV创世版,搭载刀片电池、DiSus-C智能电控主动悬架、宽温域高效热泵空调、

DiLink 4.0(5G)智能网联系统、DiPilot智能驾驶辅助系统等行业前沿技术及配置。

汉DM-i的动力系统由骁云-插混专属1.5Ti发动机和EHS混动系统组成,零百成绩7.9秒,可油可电,油耗低至4.2L/100km,续航高达1300km。由于DM-i是以电为主,发动机为辅的工作原理,所以即使在走走停停的城市路况下,汉DM-i依然带来了丝滑顺畅的驾乘

享受。

2022款唐EV四驱旗舰型搭载了最大功率180kW+200kW的双电机四驱系统,零百加速仅需4.4s。在运动模式下深踩油门,整车即带来澎湃的推背感,动力输出非常线性,轻松驾驭全路况。

品质过硬的汉唐新车,售价同样诚意满满。发布会上,比亚迪王朝网南部战区中山

大区运营经理曾威向众人公布了新车价格。其中汉EV创世版售价区间为26.98-28.86万元,汉DM-i售价为21.58-28.98万元,汉DM-p售价为31.98万元,汉EV千山翠限量版售价为32.98万元,2022款唐EV售价为27.98-33.98万元,唐DM-p预售价为29.28-33.28万元。

(广告)