

海南地瓜丰收季

“社区电商+新农商”助力地瓜销售迈入快车道



地瓜大丰收,村民忙得不亦乐乎。



这红皮板栗地瓜一看就好吃。

带动农村产业振兴

农民实现“家门口”就业增收

凭着香甜绵滑的口感和品质,适宜的土壤和反季节的种植优势,近年来,海南地瓜在冬季基本可以“独家”抢占国内地瓜市场。“这是最大的机遇。”苏波燕说。

如何抓住机遇?苏波燕说,靠的是十多年的深耕细作,“不管天气怎么样,我每天都会去各个采购基地,一方面是对出货的把控,另外也是多拓展销路。”如今,丰鑫宇农产品公司对原来的统货地瓜进行细分,建立相应的地瓜分级标准,同时采用订单农业模式,实现分批种植,使得全年都有地瓜收成,不断供。

农产品的热销也为更多本地农户带来了家门口的就业机会。据了解,自昌江地瓜等农产品在零售平台销量走俏后,地瓜采摘、分拣等工作的用工量也在不断翻倍。

“现在一天的工价是8小时160元,加班是20元一小时,熟练工和一些技术要求高的工种最高可达300元/天。”陈兴告诉记者,每年的三月到八月是海南地瓜大量采摘、收购的时段,可以为附近村庄提供大量的用工岗位,用工量每天上百人,在提高农产品质量和效益的同时,也带动了集体增效、群众增收,成为当地实现产业振兴的一把“金钥匙”。

地瓜田里采果工人符霞告诉记者,她每天的工资是160元,“早上有工长组织带队来田里,中午到时间就安排吃饭休息,一天工作8小时,是有一些辛苦,但有工作有钱赚,感觉很开心。”符霞美滋滋地说,她一个月能挣4000多元,还实现了“家门口”就业,“现在家里生活水平比原来好了,日子越过越红火!”

满足“省+便利”需求

地瓜线上日售万斤

本报讯 眼下正是海南地瓜大量上市的时节。近日,记者走进文昌昌洒镇宝龙美村的一处地瓜田,一幅繁忙的丰收景象映入眼帘:几十位阿姐阿哥正趁着天气晴好采收沙地里成熟的地瓜,不一会儿就装满一筐,搬运工将一筐筐地瓜搬到停在路边的大货车上,司机只待装满便立即发车。

“这是红皮板栗地瓜,品种是鸣门金时,口感粉糯绵密、细腻沙甜,亩产3000斤以上!”地瓜采购商海南丰鑫宇农产品有限公司(以下简称丰鑫宇农产品公司)负责人陈兴正指挥着工人采摘搬运,他随手拿起筐里的红皮地瓜向记者介绍,“这地里刨出来的可都是‘金疙瘩’、抢手货,现在挖的这些地瓜,明天就能出现在消费者的餐桌上。”

记者 畅凯 文/图

“不用去菜市场,现在从手机上下单,第二天地瓜就能从产地送到小区,不仅新鲜美味,还营养健康。我喜欢买板栗地瓜和冰淇淋地瓜,口感好,价格也实惠。”3月15日下午,海口市民刘女士在小区门口的社区电商自提点领到了自己前一下单的水果蔬菜,其中就有板栗地瓜,“海南的地瓜尤其粉糯,是非常好的健康粗粮,全家人都爱吃。”

对于忙碌的职场人士来说,买菜只需动动手指,打开社区电商平台,就能有省心又划算的选择。

记者点开美团优选,甘薯热卖榜上排名靠前的板栗地瓜、西瓜红蜜薯、香甜紫薯等,均来自同一家供应商。“我们的地瓜每天仅在这个平台就能卖出1万多斤呢,很受省内消费者的喜欢。”丰鑫宇农产品公司创始人苏波燕自豪地说。

从种植地瓜,到收购地瓜,再到创建地

瓜品牌“触网”上线,苏波燕在地瓜中发现了“财富密码”,完成了从小农户到新农商的转变。

“一开始是自己种,后来开始收购,现在生意越做越大,昌江、琼海、文昌等地都有我们的合作收购基地,产地直采后销往全国。我们还和社区电商合作,在本地也卖得很火。”苏波燕介绍,2020年,丰鑫宇农产品公司和美团优选建立合作意向,经过不断磨合,如今美团优选已经成为他们在省内的重要销售渠道之一。

“通过社区电商,大量丰收地瓜能快速批量销售,这对我们‘新农商’来说更加省心,我们只要保证农产品的质量,按时送到大仓,就能将地瓜卖给更多人。”苏波燕表示,畅销稳定的线上渠道能保证收购价格稳定,也让种植户能安心投入农产品生产,以销定采、批量采购的合作模式,更是带动了地瓜的订单式采摘、标准化分拣。



村民忙着采收地瓜。